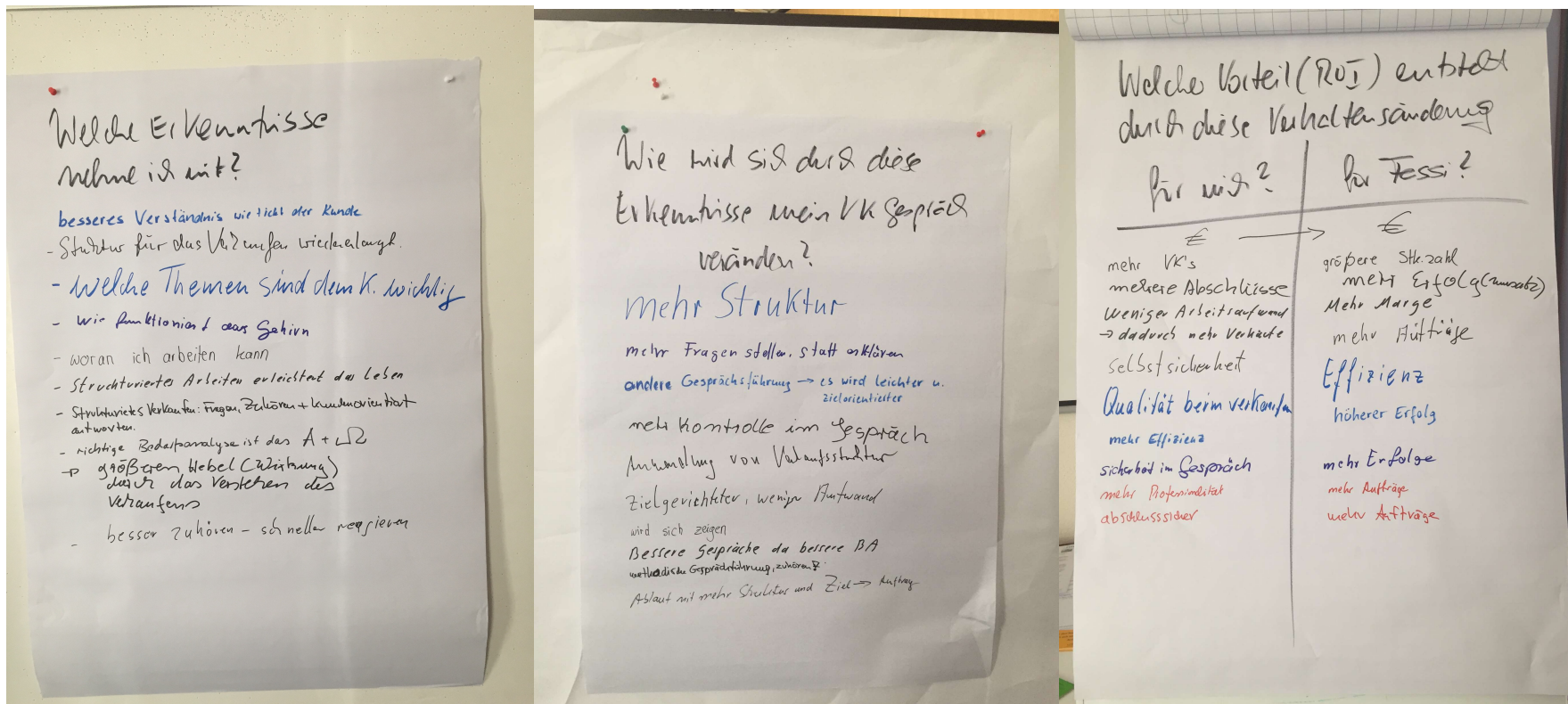


Teilnehmer Rückmeldung zum Profi-Verkaufs-Training, Stufe 1 vom 8.-9. Mai 2018



Welche Erkenntnisse  
nehme ich mit?

- besseres Verständnis wie tickt der Kunde
- Struktur für das Mindmap wiedererlangt.
  - welche Themen sind dem K. wichtig
  - wie funktioniert das Gehirn
  - woran ich arbeiten kann
  - Strukturiertes Arbeiten erleichtert das Leben
  - Strukturiertes Verkaufen: Fragen, Zuhören + kundenspezifisch antworten.
  - wichtige Bodenanalyse ist das A + B
  - größtem Hebel (Zuhören) dafür das Verstehen des Verkäufers
  - besser zuhören - sich selber rezipieren

Wie wird sich durch diese  
Erkenntnisse mein VK Gespräch  
verändern?

- mehr Struktur
- mehr Fragen stellen, statt erklären
  - andere Gesprächsführung → es wird leichter u. zielorientierter
  - mehr Kontrolle im Gespräch
  - Anwendung von Verkaufsstruktur
  - Zielgerichteter, weniger Hintergrund wird sich zeigen
  - Bessere Gespräche da bessere BA
  - methodische Gesprächsführung, zuhören?
  - Ablauf mit mehr Struktur und Ziel → Auftrag

Welcher Vorteil (ROI) entsteht  
durch diese Verhaltensänderung

für mich?	für Fessi?
<ul style="list-style-type: none"> <li>mehr VK's</li> <li>mehrere Abschlüsse</li> <li>Weniger Arbeitsaufwand → dadurch mehr Verkäufe</li> <li>Selbstsicherheit</li> <li>Qualität beim verkaufen</li> <li>mehr Effizienz</li> <li>sicherer im Gespräch</li> <li>mehr Professionalität</li> <li>abschlussstärker</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>größere Stückzahl</li> <li>mehr Erfolg (Umsatz)</li> <li>Mehr Marge</li> <li>mehr Hilftätige</li> <li>Effizienz</li> <li>höherer Erfolg</li> <li>mehr Erfolge</li> <li>mehr Aufträge</li> <li>mehr Aufträge</li> </ul>

Training seit 1980

IWP-Vertragspartner: Warren P. van Hasz • An der Reithalle 16a • 55294 Bodenheim  
Tel. + Fax 06135 / 93 37 29 • E-Mail: [warren.vanhasz@iwp-training.de](mailto:warren.vanhasz@iwp-training.de)

[www.iwp-training.de](http://www.iwp-training.de) [www.magellan-prinzip.de](http://www.magellan-prinzip.de)

Mitglied in der Berufsvereinigung der Dozenten für Rhetorik, der Sprecherzieher und Sprachtherapeuten e.V.

Mitglied in der Berufsvereinigung BDVT.