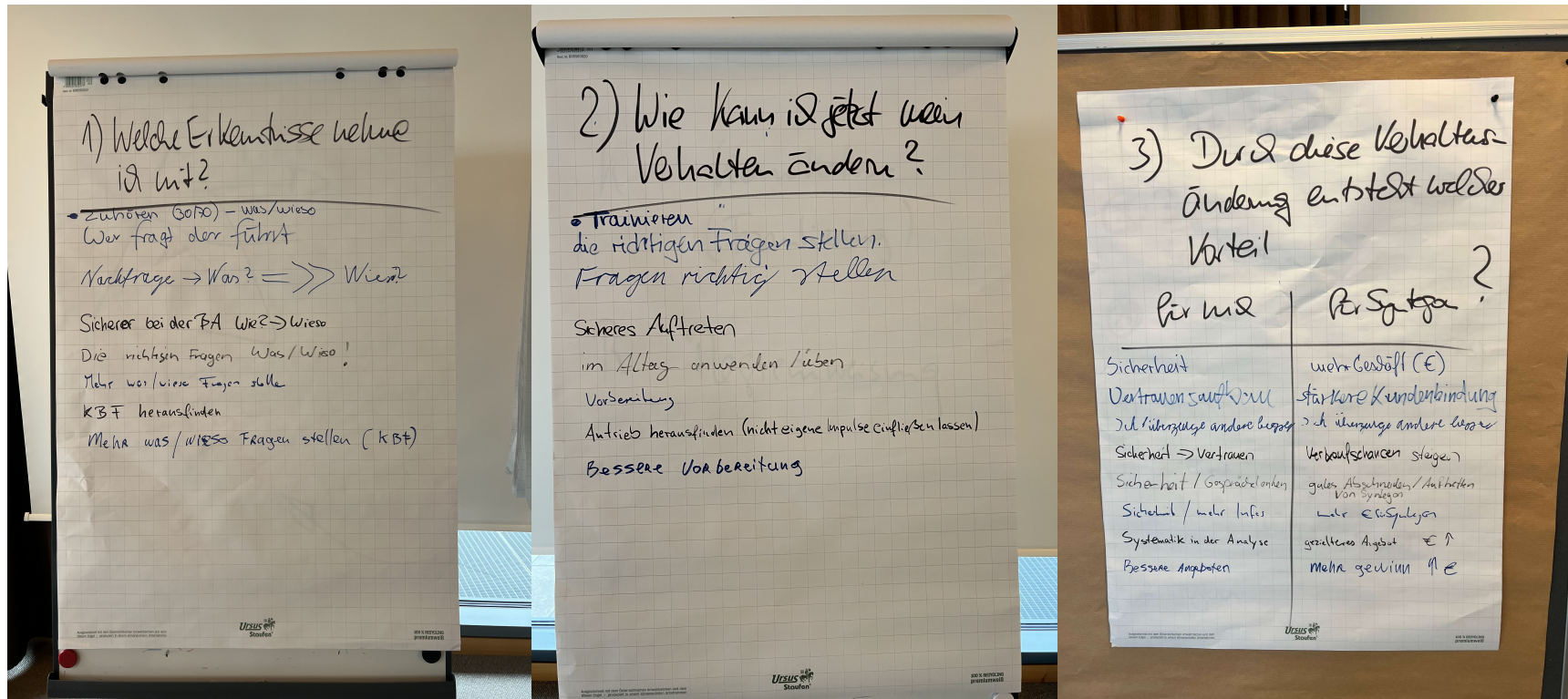


Teilnehmer Rückmeldung, PVT 1, Syntegon Deut5, 17.+18.4.2023



1) Welche Erkenntnisse nehme ich mit?

- Zuhören (30/30) - was/wieso
Wer fragt oder führt
- Nachfrage -> Was? =>> Wieso?
- Sicherer bei der BA Wie? -> Wieso
- Die wichtigsten Fragen Was/Wieso!
- Mehr was/wieso Fragen stellen
- KBF herausfinden
- Mehr was/wieso Fragen stellen (KBF)

2) Wie kann ich jetzt mein Verhalten ändern?

- Trainieren die richtigen Fragen stellen.
Fragen richtig stellen
- Sicheres Auftreten
im Alltag anwenden / üben
- Vorbereitung
- Antrieb herausfinden (nicht eigene Impulse durchsetzen lassen)
- Bessere Vorbereitung

3) Durch diese Verhaltensänderung entsteht welcher Vorteil?

Für mich | Für Syntegon?

Sicherheit	mehr Geschäft (€)
Vertrauen aus der U	stärkere Kundenbindung
ich überzeuge andere besser	> ich überzeuge andere besser
Sicherheit -> Vertrauen	Verkaufschancen steigern
Sicherheit / Gesprächsleiter	gutes Abschneiden / Markterfolg von Syntegon
Sicherheit / mehr Infos	mehr € einbringen
Systematik in der Analyse	größerer Absatz € ↑
Bessere Angaben	mehr Gewinn € ↑

Training seit 1980

IWP-Vertragspartner: Warren P. van Hasz • An der Reithalle 16a • 55294 Bodenheim
Tel. 06135 / 93 37 -29, Fax.: -30 • E-Mail: warren.vanhasz@iwp-training.de

www.iwp-training.de www.magellan-prinzip.de

Mitglied in der Berufsvereinigung der Dozenten für Rhetorik, der Sprecherzieher und Sprachtherapeuten e.V.

Mitglied in der Berufsvereinigung BDVT.