

# Teilnehmerrückmeldung PVT 1 SBC 19.-20.12.2017



Institut für Wirtschaftspädagogik

Welche Erkenntnisse nehme ich für mich mit?

6/7 regiert den NT

Giftpilz stehen lassen

Frage → BA → Ziel

Fragen richtig platzieren

Was Du darfst, passiert!

mehr Sprechzeit Kunden

Verbesserte Fragetechnik

Zuviel Kommunikation von VK → KD. KD kommt nicht zur Sprache

Fragetechnik / Struktur verbessern

Mehr Begeisterung / Emotionen einbringen

Andere Vorbereitung Technik

Mehr Fragen stellen, gezielt!

BA sehr wichtig

Viel mehr Fragen stellen

mercure.com

Wie werden sich meine VK-Sprache durch diese Erkenntnisse verändern?

Beleggründe KBF erfordern

QUIAGE anwenden / Mehr Fragen!

Verb. QUIAGE

Quintage benutzen

KBF

QUIAGE

Was, Wieso, Quize

Keine Fragenkette mehr

Kaufentscheid. / Motive das Interessenten entgegen

Effizienter, zielgerichtet, Erfolgreicher

Mehr Zuhören

BA nichtig erstellen

QUIAGE ist eine gute Möglichkeit

mercure.com

Welcher Vorteil (ROI) ergibt sich dadurch für mich für SBC / CL / T?

mehr Sicherheit im Gespräch

effizientere Verkaufsprozesse

Sicherheit

Gesprächsführung

Sicherer + Effizienter

Strukturierte Verkaufsgespräche

Gesprächsführung wird! Substanz

Bessere Einwandbehandlung

→ BA

→ QUIAGE

Mehr Freude durch mehr Erfolg

Sicherheit

Effizienz

Mehr Erfolg

mehr Geschäft

Treffergute erhöhen Umsatz ↑

erfolgreiche Abschlüsse

Umsatz ↑ ; NK ↑

Wachstum

Erfolg langfristig

Mehr Effektivität mit richtigen Interessenten

Effektiver

Erfolg längerfristig sichern

Zufrieden Kunden die "nur" bei uns kaufen

mehr Umsatz

Erfolg

Wachstum für SBC

mercure.com