

Welche Erkenntnisse habe ich durch das Kommunikationstraining?

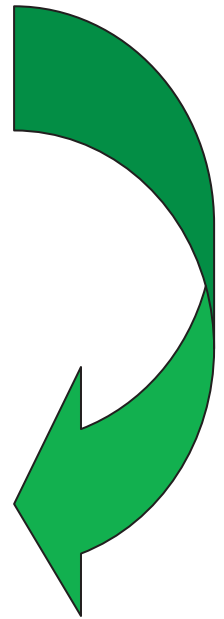
Wirkung $\frac{1}{2}$ / $\frac{1}{2}$ 4 Ebenen
 Ko Ka ~~ist~~ ist nicht = Koka
 Eisbergmodell \rightarrow Bewusstsein / Verhalten \rightarrow Tat
 Wirkungsfaktoren bestimmen die \rightarrow ~~Präsenz~~ \rightarrow Präsenz
 Eichungmodell: Das Unbewusste bestimmt unser Handeln
 Wichtigkeit d. Gefühls-Ebene
 Ich wirke immer! Verschiedene Kanäle
 4 \rightarrow 8 4 / 2
 man wirkt immer auf sein Gegenüber $\frac{1}{2}$ $\frac{1}{2}$

Wie wird sich doch die meine Kommunikation verändern?

- Ich werde das "Gesamtbild" eher beachten
- bewusster Einsatz
- auf die richtige Wortwahl achten
- mehr Motive unter Wasser finden
- mehr auf Körperhaltung und Stimme achten
- Fragen (Offene!), um die Motivationslage zu ergründen
- mehr appellieren zu Gefühls-Ebene anderer
- hoffentlich bewussteres Kommunizieren
- vielträgiger, transparenter

Welche Vorteile ergibt sich für mich / für RL?

für mich	für RL?
- Kommunikation wird einfacher	- bessere Zielerreichung
- Kommunikation wird einfacher	- wirkt angenehmer auf Kunden
- Kommunikation wird einfacher	- besseres Arbeitsklima
- weniger Reibung	- höhere Motivation
- bessere Verständnisse	- verbesserte Effizienz
- höhere Akzeptanz	- mehr Kundenkontakte
- weniger Konflikte	- mehr Projekterfolge
- mehr Verständnis mit anderen	- höhere Effizienz bei der Lösungsfindung
- mehr Klarheit, was die Motive sind	



Training seit 1980

IWP-Vertragspartner: Warren P. van Hasz • An der Reithalle 16a • 55294 Bodenheim

Tel. + Fax 06135 / 93 37 29 • E-Mail: warren.vanhasz@iwp-training.de

www.iwp-training.de www.magellan-prinzip.de

Mitglied in der Berufsvereinigung der Dozenten für Rhetorik, der Sprecherzieher und Sprachtherapeuten e.V.

Mitglied in der Berufsvereinigung BDVT.